

# Finfluencer:innen:

## Geldtipps aus dem Netz?

### FINFLUENCER:INNEN = FINANZ + INFLUENCER:INNEN

Teilen Finanzwissen auf Social Media

Plattformen: TikTok, YouTube, Instagram

Zielgruppe: 16-99 Jahre

#### WARUM SIND FINFLUENCER:INNEN SO BELIEBT

- authentisch & direkt
- einfacher Zugang zu Informationen
- erklären komplexe Themen einfach
- Finanzen werden zugänglich & cool

#### WORAN ERKENNE ICH GUTE FINFLUENCER:INNEN

1. Transparenz bei Werbung & Kooperationen
2. fundiertes Wissen oder Erfahrung
3. kritische & differenzierte Darstellung
4. keine unrealistischen Versprechen

#### CHANCEN

- Vermittlung grundlegender Finanzkenntnisse
- Senken der Hemmschwelle, sich mit Finanzen auseinanderzusetzen
- Schnelles Reagieren auf Marktveränderungen, neue Produkte oder politische Entwicklungen möglich
- Aufbau Netzwerk: Austausch unter Gleichgesinnten, fördert Diskussion über Geldthemen
- Finanzbildung für alle zugänglich
- Motivation zum Sparen und Investieren

#### RISIKEN

- Fehlende Qualifikation über Finanzen, keine Prüfung der Tipps
- Werbung und bezahlte Partnerschaften befürworten Interessenskonflikte (Transparenz) der Finfluencer:innen
- Risiken von Investments werden oft verharmlost, Erfolge übertrieben dargestellt. Falsche oder gefährliche Tipps
- Komplexe Strategien werden übernommen, ohne sie zu verstehen
- Wenig rechtliche Regulierung speziell für Finfluencer:innen, was Missbrauch erleichtern kann

#### FAZIT

Finfluencer:innen können einen wertvollen Beitrag zu finanziellen Bildung leisten.

Gleichzeitig ist kritisches Denken wegen fehlender Expertise, kommerziellem Interesse und mangelnder Regulierung der Finfluencer:innen zu beachten.

#### UNSERE UMFRAGE

